

RÖDL

M&A Campus

Tech M&A Masterclass für mehr Deal-Sicherheit

Der M&A Campus bietet fundierte Einblicke in aktuelle Entwicklungen und Herausforderungen im Bereich Mergers & Acquisitions. Im Mittelpunkt stehen praxisnahe Strategien zur Risikoabsicherung sowie der professionelle Umgang mit komplexen Deal-Strukturen. Profitieren Sie vom interdisziplinären Fachwissen unserer Expertinnen und Experten aus den Bereichen Legal, Financial, Tax, M&A Advisory und IT Advisory – und verschaffen Sie sich einen fundierten Überblick über die aktuellen Hot Topics im M&A-Geschäft.

Die Kurse richten sich an alle Personen, die sich regelmäßig oder einmalig mit dem Kauf oder Verkauf von Unternehmen oder Anteilen hiervon befassen, sei es bei Nachfolgelösungen oder der Umsetzung von Wachstumsstrategien, der Diversifizierung, der Kapitalbeteiligung oder aus sonstigen Gründen.

Die Teilnahme ist kostenlos.



Montag, 27. April 2026
10:00 bis 11:00 Uhr

Sell-Side Excellence im Mittelstand: Unternehmensverkauf ganzheitlich gestalten – von der Vorbereitung bis zur Zukunftsstrategie

Welche Kriterien sind bei der Ansprache des potenziellen Käuferkreises zu berücksichtigen? Kommt ein strategischer Käufer oder ein Private Equity-Investor in Frage? Wie bereiten Sie den Verkaufsprozess vor und wann ist es ratsam, eine Sell-Side Due Diligence durchzuführen? Möchten Sie als Verkäufer künftig weiterhin eine Rolle im Unternehmen einnehmen oder sich mit dem Verkauf aus dem Unternehmen verabschieden?



Mario Schulz
Rechtsanwalt
mario.schulz@roedl.com



Angelika Pikulska
Rechtsanwältin
angelika.pikulska@roedl.com



Alexander Stock
M&A Advisor
alexander.stock@roedl.com

Dienstag, 28. April 2026
10:00 bis 11:00 Uhr

Software im Fokus: Unterschiede zwischen Asset Deal und Share Deal

Schlaglichter aus der täglichen Beratungspraxis und aktuelle Entwicklungen im IT-Bereich: Bei Transaktionen im IT-Sektor wird der wirtschaftliche Wert in der Regel durch technologisch und rechtlich anspruchsvolle Assets – insbesondere Software – sowie Know-How(-Transfer) geprägt. Welche Besonderheiten sind bei Transaktionen im IT-Bereich zu beachten? Welche Fehler und Fallstricke sollten vermieden werden? Welche Lösungsansätze gibt es? Unsere Kollegen werden dazu und zu weiteren Punkten aus ihrer Praxiserfahrung berichten.



Dr. Alexandra Giering
Rechtsanwältin
alexandra.giering@roedl.com



Stefan Breider
Rechtsanwalt
stefan.breider@roedl.com

Mittwoch, 29. April 2026
10:00 bis 11:00 Uhr

Steuerliche Strukturierung und Fremdfinanzierung von Tech-M&A-Transaktionen

Wie lassen sich Tech Deals steueroptimal gestalten – und welche Fallstricke lauern im Zusammenhang mit der (Rück-)Beteiligung von Gründern und einer Fremdfinanzierung der Transaktion? Welche Besonderheiten ergeben sich außerdem bei bestehenden Verlustvorträgen und MEPs? In diesem Webinar geben wir einen kompakten Überblick über steuerliche Herausforderungen und Best Practices in Tech M&A Prozessen und zeigen, wie eine vorausschauende Strukturierung Mehrwert schafft und Risiken reduziert.



Thomas Fräbel
Rechtsanwalt
thomas.fraebel@roedl.com



Dr. Christoph Götz
Steuerberater
christoph.goetz@roedl.com



Jochen Reis
Transaction Services Consultant
jochen.reis@roedl.com



Dr. Susann Sturm
Steuerberaterin
susann.sturm@roedl.com



Montag, 4. Mai 2026
10:00 bis 11:00 Uhr

Typische Herausforderungen im Zusammenhang mit geistigem Eigentum und Tech Due Diligence in M&A Transaktionen

Beim Kauf oder Verkauf von Tech-Unternehmen entscheiden nicht allein die Finanzkennzahlen über den Transaktionserfolg – maßgeblich ist auch die Qualität der Technologie und die saubere Absicherung der IP-Rechte. Quellcode-Management, Entwicklungsprozesse, Algorithmen und Daten sind häufig die eigentlichen Werttreiber – und zugleich die größten Risikofelder. Im Rahmen der IP- und Tech Due Diligence schaffen wir Transparenz über Eigentumslagen, Lizenzketten und vertragliche Absicherungen.

Bei Open Source liegt ein oft unterschätztes Risiko darin, dass Quellcode-Komponenten verwendet werden, deren Lizenzbedingungen eine kommerzielle Nutzung einschränken oder sogar die Offenlegung des eigenen Codes verlangen.

Dienstag, 5. Mai 2026
10:00 bis 11:00 Uhr

Herausforderungen beim Erwerb von Softwareunternehmen: Fragestellungen der Financial Due Diligence und der Bewertung

Der Erwerb von Softwareunternehmen (insbesondere SaaS – Software as a Service) unterscheidet sich aufgrund immaterieller Vermögenswerte, spezifischer Erlösmodelle und hoher technischer Komplexität deutlich von traditionellen Unternehmenskäufen. Die Kernherausforderungen liegen in der Bewertung von Zukunftspotenzialen, der Analyse der Kundenbasis, wiederkehrender Umsatzerlöse und der Entwicklungsaufwendungen. Customer Acquisitions Costs und der Customer Lifetime Value stellen wichtige Analysefelder dar, welche unmittelbar Einfluss auf die Unternehmensbewertung haben. Darüber hinaus wird in diesem Webinar auf die betriebswirtschaftliche und rechtliche Ausgestaltung von Earn-Out Vereinbarungen näher eingegangen.

Mittwoch, 6. Mai 2026
10:00 bis 11:00 Uhr

Getting the Deal done: Stolperstein Investitionsprüfung bei Tech-Transaktionen

Aktuelle (und absehbare zukünftige) FDI-Anforderungen sicher bewältigen und Tech-Transaktionen rechtssicher meistern, egal ob Sie als Verkäufer, Co-Investor oder Gründer agieren. Bei Exits, Finanzierungsrunden bzw. Zuerwerb von Unternehmensanteilen oder Einräumung von Veto-Rechten: die Beteiligung von Investoren aus dem (Nicht-EU/EFTA)-Ausland kann die Komplexität von Transaktionen deutlich erhöhen.

Donnerstag, 7. Mai 2026
10:00 bis 11:00 Uhr

Zwischen Kartellrecht und Verkäuferpflicht: Informationsaustausch im M&A-Prozess rechtssicher gestalten

Welche Informationen dürfen im M&A-Prozess offengelegt werden – und welche nicht? Verkäufer stehen oft im Spannungsfeld zwischen kartellrechtlichen Grenzen des Informationsaustauschs und ihrer Pflicht zur umfassenden, auch ungefragten Aufklärung. Das Webinar beleuchtet die wesentlichen Risiken, aktuelle Entwicklungen und praxisnahe Lösungsansätze für eine rechtssichere Due Diligence. Erfahren Sie, wie Sie Offenlegungspflichten erfüllen, ohne kartellrechtliche Tabus zu verletzen – und so Transaktions-sicherheit schaffen.



Frank Fischer
Rechtsanwalt
frank.fischer@roedl.com



Martin Mannes
IT-Prüfer
martin.mannes@roedl.com



Michael Wiehl
Rechtsanwalt
michael.wiehl@roedl.com



Thomas Götz
Wirtschaftsprüfer, Steuerberater
thomas.goetz@roedl.com



Armin Hagel
Valuation Services Consultant
armin.hagel@roedl.com



Claudia Geercken
Rechtsanwältin
claudia.geercken@roedl.com



Christina Gigler LL.M.
Rechtsanwältin
christina.gigler@roedl.com



Dr. Johannes Scherzinger
Rechtsanwalt
johannes.scherzinger@roedl.com



Dr. Nils Brüggemann
Rechtsanwalt
nils.brueggemann@roedl.com

Veranstaltungshinweise

Die Veranstaltung ist für Sie kostenlos.

Weitere Informationen zum Ablauf erhalten Sie mit der Anmeldebestätigung.



Anmeldung

Online unter [roedl.com/ma-campus-2026/](https://www.roedl.com/ma-campus-2026/)

Teilnahmebedingungen

Nach Eingang Ihrer Anmeldung sind Sie als Teilnehmer registriert und erhalten eine schriftliche Bestätigung.

Bei kostenpflichtigen Veranstaltungen können Sie bis 7 Tage vor der Veranstaltung kostenlos stornieren. Danach ist die Hälfte der Seminarkosten zu zahlen. Bei Stornierung ab einem Tag vor der Veranstaltung berechnen wir die gesamten Seminarkosten. Gerne akzeptieren wir ohne weitere Kosten einen Ersatzteilnehmer.

Programmänderungen aus dringendem Anlass behält sich der Veranstalter vor. Die Teilnahmebedingungen für die Veranstaltung erkenne ich an. Programmänderungen oder Absage der Veranstaltung behält sich der Veranstalter vor. Ist die Durchführung der Veranstaltung aufgrund höherer Gewalt, wegen Verhinderung eines Referenten, wegen technischen Störungen oder aufgrund zu geringer Teilnehmerzahl nicht möglich, werden die Teilnehmer umgehend informiert.

Datenschutzhinweise unter www.roedl.com/datenschutzerklaerung

Moderation und Organisation



Lisa Schmidt

T +49 911 9193 1533
lisa.schmidt@roedl.com